

Beispiele zur Kalkulation von Handelswaren

Beispiel 1

Der Listenpreis für eine Schachtel Föhnschaum mit 30 Stück beträgt € 96,00 inkl. USt.

Der Verkäufer gewährt 30 % Rabatt und 2 % Skonto bei Barzahlung. Für Fracht und Verpackung werden € 13,00 inkl. USt verrechnet.

Kalkulieren Sie den Bruttoverkaufspreis für 1 Dose Föhnschaum, wenn 32 % Gemeinkosten und 15 % Gewinn auf den Einstandspreis aufgeschlagen werden.



Beispiel 2

Der Listenpreis für 13 Packungen "Everyday-Shampoo" zu je 6 Flaschen beträgt € 156,00 inkl. USt. Der Verkäufer gewährt 8 % Rabatt, die Bezugskosten betragen € 9,98 inkl. USt. Auf den Einstandspreis werden 35 % Gemeinkosten und 20 % Gewinn aufgeschlagen.

Berechnen Sie den Verkaufspreis für eine Flasche.

Beispiel 3

Sie erhalten folgende Rechnung:

Rechnung Nr. 342		14. April 2020	
Stück	Artikel	Preis	
12	Frisierkämme	€ 0,99	€ 11,88
7	Haarschneidekämme	€ 0,79	€ 5,53
14	Nadelstielkämme	€ 1,19	€ 16,66
			€ 34,07
		– 9 % Mengenrabatt	€ 3,07
			€ 31,00
		+ 20 % Umsatzsteuer	€ 6,20
			€ 37,20

Zahlung: Innerhalb 8 Tagen abzüglich 2 % Skonto oder innerhalb 30 Tagen netto Kassa.

Die Rechnung wird am 20. April zuzüglich Frachtgebühr € 5,60 inkl. USt überwiesen.

Kalkulieren Sie die Verkaufspreise für jeweils einen Kamm, wenn zum Einstandspreis noch 38 % Gemeinkosten und 14 % Gewinn aufgeschlagen werden.

Beispiel 4

25 Haarbürsten kosten € 163,50 inkl. USt. Der Verkäufer gewährt 11 % Rabatt und 3 % Skonto. Frachtkosten € 3,60 inkl. USt, Gemeinkosten 25 %; Gewinn 12 %.

Berechnen Sie den Verkaufspreis für eine Haarbürste.

Beispiel 5

Sie erhalten folgendes Angebot:

120 Dosen Föhnschaum zu je € 2,40 inkl. USt; 9 % Rabatt und 2 % Skonto bei Barzahlung. Frachtkosten € 18,00 inkl. USt. Gemeinkosten 34 %; Gewinn 8 ½ %.

Berechnen Sie den Verkaufspreis für eine Dose.